

Mercado e Empregabilidade

- NUPEEC -

Lucas De Carli Meneghello
Gerente de Marketing
54-9905-3051
lucas@resolpec.com.br

 **resolpec**[®]
Um Campo de Soluções

Mercado e Empregabilidade

- **Trajetória**
- **Universidades**
 - Clínico
 - Pouco Empreendedor
 - Números/Cálculos
 - Habilidade em SE Vender
 - Desalinhamento com o Mercado de Trabalho



Mercado e Empregabilidade

- Mercado Demandante
 - Dinâmico/Mutável
 - Choque de Gerações (GY e GX)
 - Áreas relacionadas a Nutrição com maior GAP
- O maior diferencial esta nas competências e não só no currículo
- Falta de profissionais capacitados
 - Visão Sistêmica de Fazenda
 - Habilidades com informática (excel) e inglês
 - Gerenciamento de Tempo (foco) e Prazos
 - Capacidade de Relacionamento
 - Visão de Resultados



Mercado e Empregabilidade

POR QUE ESTÃO FALTANDO BONS PROFISSIONAIS?

COMO PODEMOS NOS DIFERENCIAR?



Mercado e Empregabilidade

Empregabilidade:

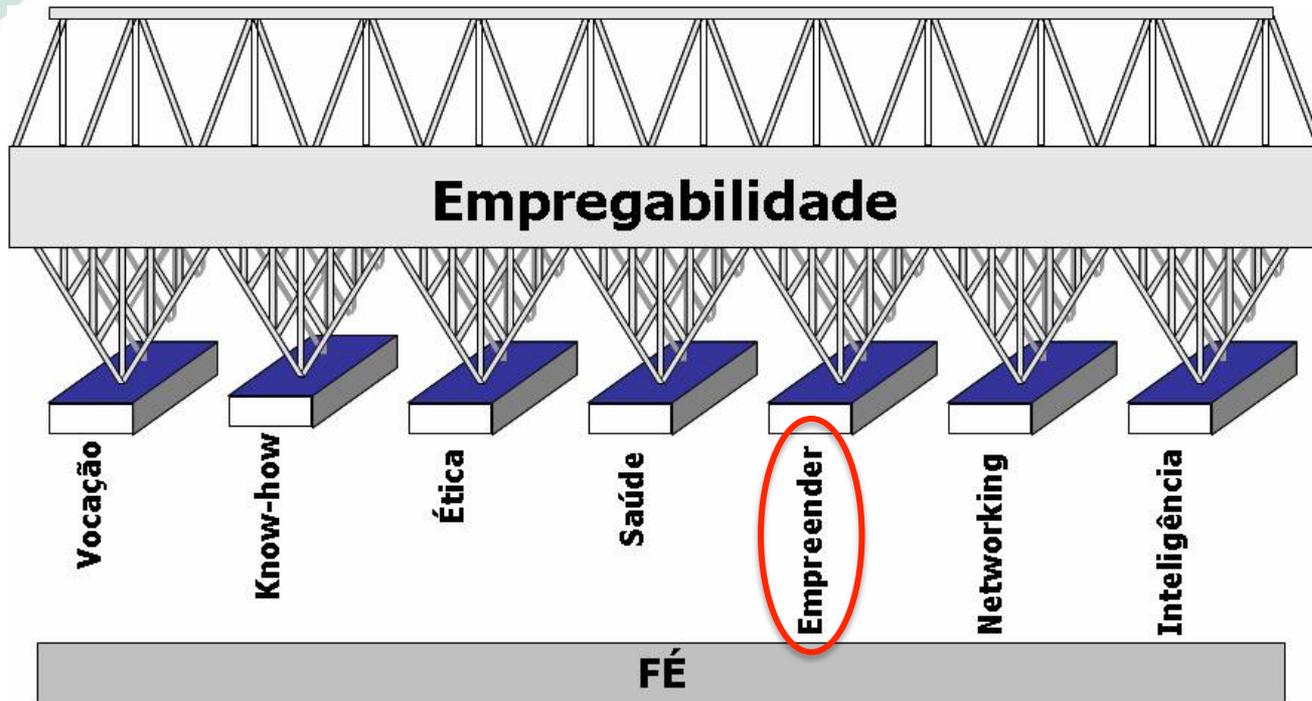
Capacidade de adequação do profissional às novas necessidades e dinâmica dos novos mercados de trabalho.

Remete a capacidade do profissional de ter a sua carreira protegida dos riscos inerentes ao Mercado de Trabalho.

- **Pensar que somos donos da nossa Empregabilidade!**



Mercado e Empregabilidade



Pilares de sustentação

Mercado e Empregabilidade

Diretrizes para a Construção da Empregabilidade



Mercado e Empregabilidade

O que as Empresas buscam:

- liderança;
- facilidade de comunicação;
- flexibilidade e capacidade de adaptação a mudanças;
- entusiasmo para aprender;
- conhecimento de idiomas e informática;
- engajamento nos resultados da equipe;
- ambição de carreira;
- escrever com clareza e de acordo com cada situação;
- capacidade de organizar e transmitir suas idéias;
- ser criativo ao resolver problemas e tomar decisões;
- saber lidar com diferentes situações.



O p o r t u n i d a d e

Mercado e Empregabilidade

Competências Profissionais

- Boa formação acadêmica (passa a ser secundário – as pessoas aprendem)
- Capacidade de tomar decisões
- Ansiedade em ter informações rápidas
- Capacidade de relacionamento
- Poder de negociação

- **Criatividade**

- **Inovação** = Empreendedorismo/
Intraempreendedorismo



Mercado e Empregabilidade

Empreendedor X Empresário

- **Empreendedorismo/Intraempreendedorismo (intrapreneuring)** é a capacidade de transformar uma idéia em realidade, seja ela **inovadora ou não**.

Ser empreendedor é:

- ser capaz de **identificar oportunidades, desenvolver uma visão do ambiente;**
- ser capaz de **contagiar pessoas com suas idéias;**
- é estar pronto para **assumir riscos e aprender com os erros;**
- é ser um **profundo conhecedor do todo e não só de algumas partes;**
- é ser capaz de **utilizar essas informações para seu próprio aperfeiçoamento.**

Mercado e Empregabilidade



- Resumindo - Intraempreendedor é quem:
 - inicia algo novo;
 - vê o que ninguém vê;
 - realiza antes;
 - sai da área do sonho, do desejo, e parte para a ação.
- Um **empreendedor** é uma pessoa que **imagina, desenvolve e realiza visões**, e acima de tudo, **é um realizador** que produz **novas idéias** através da congruência entre **criatividade e imaginação**.

Mercado e Empregabilidade

- **NUPEEC**



- Visão Sistêmica de Fazenda
- Habilidades com informática (excel) e inglês
- Gerenciamento de Tempo (foco) e Prazos
- Capacidade de Relacionamento
- Visão de Resultados

**A GENTE VALE O QUE
ENTREGA DE RESULTADO
PARA A EMPRESA.**



Distribuição



Atacado



VISÃO

Ser referência em Soluções para os Clientes.

MISSÃO

Fornecer soluções para os clientes, com eficiência e entrega de resultados superiores, visando sua satisfação. Respeitando o indivíduo a sociedade e o meio-ambiente.

VALORES

- Comprometimento com resultados
- Parceria com os clientes e fornecedores
- Agilidade
- Valorização das pessoas
- Ética

www.resolpec.com.br